

Key Account Manager

(m/w/d) Vollzeit

Die Comco EPP GmbH mit Sitz in Hallein (AT) ist einer der führenden Hersteller am Sektor Technische- und Hochleistungskunststoffe in Eigenproduktion und sucht zur Verstärkung des Vertriebsteams ab sofort eine/n Key Account Manager*in.

Was wir Ihnen bei Comco EPP bieten:

- + Mitarbeit in innovativem, dynamischem und expansionsorientiertem Unternehmen
- + Verantwortungsvolle Teamfunktion in einem top-professionellen, internationalen Umfeld
- + Langfristige Berufsperspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten
- + Gute öffentliche Erreichbarkeit, Mitarbeiterparkplätze



Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt (KV für Handelsangestellte) für diese Position bei monatlich 2.343,- € brutto liegt. Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket, das sich an aktuellen Marktgehältern orientiert und abhängig von Qualifikation und beruflicher Erfahrung deutlich über dem angegebenen Mindestgrundgehalt liegt.

Was Sie bei Comco EPP erwartet:

- Ausbau & Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen & Kundenbindung, Bewertung von Kundenpotentialen
- Analyse & Verständnis von Kundenbedürfnissen und Erhebung von Bedarfen für unterschiedlichste Anwendungen
- Akquisition von Neukunden sowie (Mit-) Entwicklung & Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung sowie Zielkundendefinition
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen sowie Abwicklung von Aufträgen
- Mitarbeit bei der Marktbeobachtung und Marktanalyse sowie Business Development
- Analyse von Preisentwicklungen, Erstellung von Preislisten
- Gestaltung von Kundenvereinbarungen und eigenverantwortliche Abwicklung sämtlicher verkaufsrelevanter Prozesse
- Datenmanagement in einem CRM-System sowie Dokumentation, Analyse und schrittweise Optimierung von Prozessen
- Back-up und Sparringpartner für die Vertriebsleiter in Österreich und Deutschland
- Fallweise Außendienstseinsatz zum Besuch unserer wichtigsten Kunden und ausgewählte Messebesuche

Was Sie mitbringen sollten:

- Technische Ausbildung und fundierte Berufserfahrung im B2B-Bereich, idealerweise im Vertrieb oder Key-Account Management eines produzierenden Unternehmens
- Hohe Kunden- und Lösungsorientierung sowie analytische Fähigkeiten, um Bedürfnisse der Kunden genau zu identifizieren und zu verstehen
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten und gutes Auftreten
- Hohe Motivation, Begeisterungsfähigkeit und Proaktivität
- Hands-on-Mentalität, Strukturiertheit & gutes Selbstmanagement
- Teamplayer
- gute Englischkenntnisse sowie gute MS-Office & ERP-Kenntnisse
- Reisebereitschaft im DACH-Raum (4 - 5 Tage / Monat)

Key Account Manager

(m/w/d) Vollzeit

Fragen & Bewerbung

Hochqualifizierte und motivierte Mitarbeiter tragen wesentlich zum Erfolg unseres Unternehmens bei. Senden Sie uns Ihre Bewerbung per Mail oder besuchen Sie unsere Website www.comco-epp.com/karriere.

Human Resource Manager

Fr. Dr. Johanna Fischerlehner – Flotzinger

johanna.fischerlehner@comco-epp.com ↗